

Information till investerare i Hancaps obligationer

Hancap koncernen har under många år dragits med likviditetsproblem, vilket beror på svagt presterande dotterbolag, främst Skandinaviska GlasSystem AB, (SGS). När dotterbolagen inte genererat resultat enligt plan har koncernen hamnat i svårigheter att erlægga ränta på sina obligationslån. Det har försatt koncernen i en utmanande situation. I maj 2019 omstrukturerades befintlig obligation och en ny super senior obligation på 100 MSEK togs upp för att vända den negativa trenden.

Den lyckosamma omstruktureringen ger en långsiktigt lägre kontant räntebelastning men en mycket svag resultatgenerering förändrade likvidsituationen i koncernen så att det under hösten inte var möjligt att supportera SGS och koncernen valde att den 23 oktober försätta SGS under företagsrekonstruktion. Användandet av dotterbolagens likviditet till att täcka kostnader inklusive räntor har lett till att situationen stadigt förvärrats för tre av de större dotterbolagen Santex System, Mistral Gruppen och Dalkarlarna. Slutligen har det lett fram till att koncernen i maj 2020 tvingats ansöka om företagsrekonstruktion i Santex System och Mistral Gruppen.

Under perioden december 2019 - april 2020 har huvudägaren Per Helander i omgångar supporterat koncernen i form av utökning av den super seniora obligationen, med totalt 42,8 Mkr. Ambitionen har varit att använda inkommen finansiering till framåtriktade satsningar men dessvärre har allt för mycket av dessa medel behövt användas för att erlægga räntor samt reglera gamla kostnader som annars skulle försatt koncernen i en än prekärare situation.

Vidtagna åtgärder

För att förhindra ytterligare större värdeförluster i koncernen har utöver de ovan nämnda företagsrekonstruktionerna löpande nedskärningar gjorts av koncernrelaterade kostnader. Lokaler och lager har sagts upp och avyttrats, neddragning av icke nödvändig personal i samtliga enheter. Den icke bidragande verksamheten i Santex Glas (ej pantsatt i obligationerna) har avyttrats.

Exempelvis har SGS årliga lönekostnad minskat från 87 Mkr till 39 Mkr, SGS externa kostnader har minskat från 23 Mkr till 15 Mkr samt att Hancap AB har minskat sina årliga kostnader från 17 Mkr 2019 till 9 Mkr 2020. Liknande översyn och justering har skett och sker i samtliga enheter.

Santex AB (inte att förknippas med Santex System AB) har namnändrats till Wasafönster och tagit över försäljning och produktion av PVC-fönster. Wasafönster säljer PVC-fönster till olika segment såsom modultillverkare, bygghandel och ser stora framtidsmöjligheter inom tex fönsterbyten och UK där koncernen redan har ett dotterbolag via Westcoast Windows.

I januari 2019 tillträdde Tommy Hafvsdalen som vice CEO i Hancap med huvudansvar för att utveckla och öka försäljningen i koncernen samt driva på nödvändiga utvecklingsprojekt inom koncernen. Exempelvis öka fönsterbytarbolagens försäljning av koncernproducerade fönster från Westcoast Windows och Wasafönster.

Corona

Den pågående pandemin påverkar koncernen på samma sätt som för alla andra i samhället genom högre sjukfrånvaro, svårigheter med hemarbete, interna och externa möten mm. Affärsmässigt ser vi påverkan i flera enheter men den konkreta påverkan i reella tal är än så länge svår att överblicka. Koncernens enheter påverkas inom fönsterförsäljningen av nedstängningen i UK, svårigheter att genomföra fönsterbyten i lägenheter, framskjutna nya projekt för fönsterbytarbolagen, försiktig privat konsumtion av kapitalvaror såsom uterum samt en inbromsning i bygginvesteringar.

Nästa steg

Nuläget är utmanande och koncernen genererar ej tillräckligt kassaflöde de kommande åren för att täcka räntekostnader. Tillsammans med rådgivare arbetas det fram en plan för att lösa situationen för bolaget och dess investerare som kommer täcka in de delar som kräver omröstning enligt obligationsvillkoren för godkännande av företagsrekonstruktioner samt förändrade obligationsvillkor. Trots den svaga resultatutvecklingen så ser vi fortsatt en god efterfrågan på Westcoast Windows produkter och för fönsterbytarbolagen en acceptabel efterfrågan. Skandinaviska GlasSystem får fortsatt löpande förfrågningar vilket vittnar om ett starkt varumärke.

Hancap 2020-05-14

genom Mark Baljeu